

مضمون	:	اصول تجارت
سطح	:	آئی کام / ایف اے
کوڈ	:	346
مشق	:	04
سمسٹر	:	بہار 2025ء

سوال نمبر-1- مارکیٹنگ کی تعریف کریں نیز اس کے فوائد بیان کریں۔
جواب۔

مارکیٹنگ یا تشہیری مہم عام طور پر کسی چیز کی پلٹائی کے لیے استعمال کیا جاتا ہے تشہیر ایک ایسا فن ہے جس کے ذریعے کسی شے یا خدمت کے بارے میں لوگوں کو معلومات اس انداز سے پیش کی جاتی ہیں کہ عوام کے دلوں میں اسے حاصل کرنے کی خواہش پیدا ہو، موجودہ دور میں کاروبار کی کامیابی کا بہت حد تک دار و مدار موثر تشہیر پر ہے اس لیے کئی کاروباری ادارے اس پر ہزاروں روپیہ، ماہانہ خرچ کرتے ہیں تاکہ صارفین میں اشیاء کی مانگ پیدا کی جاسکے۔
تشہیر کے اوصاف اچھی تشہیر کیا اہم اوصاف مندرجہ ذیل ہیں۔

- الف۔ جس چیز کی تشہیر کی جارہی ہو اس کی چیدہ چیدہ خوبیاں اشتہار میں درج ہونی چاہیے۔
- ب۔ اشتہار جاذب نظر ہونا چاہیے۔ تاکہ پڑھنے والے کو خود بخود اس کی طرف متوجہ ہو جائے۔
- ج۔ اشتہار کی تحریر مختصر مگر جامع ہونی چاہیے۔
- د۔ اشتہار کی زبان سادہ اور عام فہم ہونی چاہیے۔
- س۔ اشتہار میں تجسس موجود ہونا چاہیے تاکہ ہر ایک پڑھنے والے کے دل میں مکمل اشتہار پڑھنے کی خواہش پیدا ہو۔
- ک۔ اگر ممکن ہو تو اشتہار کو پرکشش بنانے کے لیے تشہیر کردہ شے کی خصوصیات تصویروں سے واضح کی جائیں۔

تشہیر کے ذرائع اشیاء کی تشہیر کے لیے مندرجہ ذیل ذرائع اختیار کیے جاسکتے ہیں۔

- الف۔ ریڈیو اور ٹیلی وژن
- ب۔ اخبارات
- ج۔ رسائل
- د۔ کیلنڈر اور دستی اشتہارات
- ر۔ پوسٹر اور نمائشی بورڈ
- س۔ فہرستیں اور گشتی خطوط
- ص۔ سینماؤں میں سلائیڈز
- ک۔ متحرک روشنیاں اور تصویریں۔
- ل۔ نمائشیں
- م۔ ہوائی جہاز۔
- ن۔ نمائشی تحائف اور ایجنٹس۔

دنیا کی تمام یونیورسٹیز کے لیے انٹرن شپ رپورٹس، پروپوزل، پراجیکٹ اور تھیسز وغیرہ بھی آرڈر پر تیار کیے جاتے ہیں۔

و۔ جوکر

ریڈیو اور ٹیلی ویژن آج کل ریڈیو اور ٹیلی ویژن اشیاء کی تشہیر کے لیے وسیع پیمانے پر استعمال ہو رہے ہیں۔ ریڈیو تو گھر گھر پہنچ چکا ہے۔ اس لیے تشہیر کا یہ ذریعہ کاروباری اداروں میں بہت مقبول ہو رہا ہے پاکستان میں ہر ریڈیو اسٹیشن سے کمرشل سروس کا اجراء ہو چکا ہے۔ جس کا مقصد ایسے تاجروں کو خدمت فراہم کرنا ہے جو صارفین کو اپنی اشیاء کا تعارف کروانا چاہتے ہیں۔

اخبارات روزنامے اور ہفتہ وار اخبارات تشہیر کے لیے استعمال کیے جاتے ہیں۔ تشہیر کے اسی ذریعہ کو بہت زیادہ اہمیت حاصل ہے کیوں کہ اخباروں کو روزانہ ہزاروں، لاکھوں افراد باقاعدگی سے پڑھتے ہیں اخبارات کی بدولت بہت سی اشیاء صارفین میں مقبول ہو جاتی ہیں تشہیر کا یہ ذریعہ کافی سستا ہے لیکن اس کا نقصان یہ ہے کہ اشتہارات کے لیے جگہ محدود ہوتی ہے اور اشیاء کی مکمل تفصیل نہیں دی جاسکتی۔ مزید برآں کچھ لوگ خبروں کو دلچسپی سے پڑھتے ہیں لیکن اشیاء کے اشتہارات پر کوئی خاص توجہ نہیں دیتے۔ تشہیر کا یہ ذریعہ ان پڑھ صارفین کی توجہ حاصل کرنے کے لیے بھی مفید ثابت نہیں ہو سکتا کیونکہ وہ تو اخبار پڑھتے ہی نہیں۔ رسائل اشیاء کی تشہیر رسائل کی بدولت بھی کی جاسکتی ہے۔ رسائل تشہیر کا مفید ذریعہ ہیں کیونکہ رسائل لوگوں کے پاس کافی عرصہ پڑے رہتے ہیں اور وہ اپنے فارغ اوقات میں ان کا گہری دلچسپی اور غور سے مطالعہ کر سکتے ہیں۔ تشہیر کا یہ ذریعہ اگرچہ مہنگا نہیں لیکن رسائل کو پڑھنے والوں کی تعداد محدود ہوتی ہے اس لیے رسائل میں اشتہارات کی بدولت زیادہ لوگوں میں اشیاء کی طلب پیدا نہیں کی جاسکتی۔

کیلنڈر اور دستی اشتہارات بعض ادارے اپنی اشیاء کی تشہیر کے لیے مختلف سائز کے خوبصورت کیلنڈر چھپوا لیتے ہیں ان پر اشیاء کی خوبصورت تصویریں اور خوبیاں تفصیل کے ساتھ درج ہوتی ہیں۔ کیلنڈر صارفین اور عام لوگوں میں مفت تقسیم کیے جاتے ہیں۔ صارفین کیلنڈر کو اپنے گھروں میں یا کسی اور موزوں جگہ پر لٹکا دیتے ہیں اس طرح اشیاء سارا سال تشہیر ہوتی رہتی ہے۔ کیلنڈر تیار کروانے پر اخراجات زیادہ آتے ہیں۔ اس لیے چھوٹے چھوٹے کاروباری ادارے جو ان اخراجات کو برداشت نہیں کر سکتے وہ دستی اشتہارات کو کوئی ملازم کسی مصروف مکان یا جگہ پر کھڑا ہو کر آنے جانے والے لوگوں میں تقسیم کر دیتا ہے۔

پوسٹر اور نمائشی بورڈ اشیاء کی تشہیر کے لیے پوسٹر بھی استعمال کیے جاسکتے ہیں ان کی بدولت بڑے بڑے حروف میں اشیاء کا تعارف کروایا جاتا ہے اور پوسٹروں پر اشیاء کی چیدہ چیدہ خصوصیات بھی درج کر دی جاتی ہیں۔ پوسٹر عام یواروں پر چسپاں کر دیا جاتا ہے تاکہ آنے جانے والے لوگ ان کو پڑھ سکیں۔ بعض اوقات پوسٹروں پر کسی اور ادارے کا اشتہار لگا دیا جاتا ہے جس سے ساری محنت ضائع ہو جاتی ہے اور اس سے کوئی خاص فائدہ حاصل نہیں ہوتا بعض کاروباری ادارے اپنی اشیاء کی تشہیر کے لیے نمائشی بورڈ بھی استعمال کرتے ہیں۔ نمائشی بورڈ انعام گزاروں اور ریوے اسٹیشنوں پر لگا دیے جاتے ہیں تاکہ آنے جانے والے لوگوں کی نظر ان پر آسانی سے پڑ سکے۔ نمائشی بورڈ بڑے بڑے حروف اور خوش رنگ میں لکھے جاتے ہیں۔

فہرستیں اور گشتی خطوط بعض تجارتی ادارے اپنی اشیاء کی سہولتیں بھی شائع کر دیتے ہیں ان سہولتوں میں اشیاء کی اقسام سائز اور ان کی قیمتیں درج ہوتی ہیں۔ جب کوئی خریدار اشیاء کی تفصیل جاننا چاہتا ہے تو اس کی فرمائش پر خزانے ارسال کر دی جاتی ہے۔ ان سہولتوں کا یہ فائدہ بھی ہے کہ خریدار فہرست سے دیکھ کر ایسی اشیاء کے آرڈر بھی بک کر دیتا ہے جو پہلے اس کے ذہن میں نہیں ہوتے۔

ص۔ سینماؤں میں سلائیڈیں۔ آج کل سینماؤں کو بھی اشیاء کی تشہیر کے لیے وسیع پیمانے پر استعمال کیا جا رہا ہے۔ فلم شروع ہونے سے پہلے، وقفے کے دوران اور فلم کے اختتام پر ایک دومنٹ کی سینما سلائیڈ (اشتہاری فلم، دکھادی جاتی ہے جس میں اشیاء کی تیاری کا طریق کار اور خصوصیات مختصر طور پر بتائی جاتی ہیں۔

ک۔ متحرک روشنیاں اور تصویریں۔ اشیاء کی تشہیر کے لیے ایسے بورڈ بھی استعمال کیے جا رہے ہیں جن میں مختلف قسم کے رنگین بلب اس طریقے سے لگائے جاتے ہیں۔ جو خود بخود جلتے بجتے رہتے ہیں اس طرح غیر ارادی طور پر بھی لوگوں کی توجہ ان بورڈوں کی طرف مرکوز ہو جاتی ہے۔ یہ بورڈ اہم شاہراہوں اور ریوے اسٹیشنوں پر لگائے جاتے ہیں جہاں لوگوں کا اکثر آنا جانا ہو۔

ل۔ نمائشیں اشیاء کی تشہیر کے لیے ملکی اور بین الاقوامی سطح پر مختلف صنعتی نمائشیں منعقد ہوتی ہیں۔ ان نمائشوں میں مختلف صنعتی اور زرعی اشیاء کی تشہیر کا موقع ملتا ہے۔ ان نمائشوں میں مختلف تجارتی ادارے اپنی اشیاء کے ٹال لگاتے ہیں۔ جہاں لوگوں کو اشیاء کی خوبیاں تفصیل سے بتائی جاتی ہیں۔

م۔ ہوائی جہاز۔ تشہیر کا یہ طریقہ ترقی یافتہ ممالک میں کافی مقبول ہے۔ اس طریقہ کے تحت ہوائی جہاز شہری علاقہ میں نیچی پرواز کر کے اشتہار گراتے ہیں لوگ ان اشتہاروں کو پکڑ کر دلچسپی سے پڑھتے ہیں۔ یہ طریقہ اگرچہ بڑا پرکشش ہے مگر بہت مہنگا ہے اس لیے چھوٹے چھوٹے کاروباری ادارے اختیار نہیں کر سکتے۔

دنیا کی تمام یونیورسٹیز کے لیے انٹرن شپ رپورٹس، پروپوزل، پراجیکٹ اور تھیسز وغیرہ بھی آرڈر پر تیار کیے جاتے ہیں۔

ن۔ نمائشی تحائف اور ایجنٹس۔ مختلف بعض کاروباری ادارے اپنی اشیاء کی تشہیر کے لیے استعمال کی مختلف چیزیں مثلاً چابی کرنگ، الیش بڑے، چھوٹے پرس اور سگریٹ کسی وغیرہ بنا کر اپنے کرم فرماؤں کو تحفہ تقسیم کر دیتے ہیں۔ ان اشیاء پر کاروباری ادارے کا نام اور اشیاء کی مختصر تفصیل درج ہوتی ہے۔ یہ مستقل تقسیم کی تشہیر ہوتی ہے۔ لوگوں کے پاس جب تک تحفہ کے طور پر دی ہوئی اشیاء موجود رہتی ہیں اشیاء کی تشہیر ہوتی رہتی ہے۔ بعض مختلف شہروں اور قصبوں میں اپنے ایجنٹ بھی مقرر کر دیتی ہیں جو فرم کی اشیاء کو دور دراز علاقوں میں مشہور کرنے میں اہم کردار ادا کرتے ہیں۔

و۔ جوکر۔ بعض اوقات اشیاء کی تشہیر جوکروں کے ذریعے بھی کی جاتی ہے۔ جو عجیب قسم کی شکل و صورت بنائے رنگ برنگ لباس پہنے ہوتے ہیں جن کی گے پیچھے متعلقہ ادارے کے اشتہار لگے ہوتے ہیں۔ جوکروں ڈھول وغیرہ کے ساتھ ناچتے پھرتے ہیں۔ بعض اوقات یہ لوگ پیدا چلتے ہیں اور بعض اوقات ٹانگوں، رکشوں اور وٹکینوں پر ہوتے ہیں اگر یہ رکشوں یا وٹکینوں پر ہوں تو لاؤڈ سپیکر کے ذریعے آوازیں لگا کر لوگوں کو اپنی طرف متوجہ کرتے ہیں۔

سوال نمبر 2 ایوان صنعت و تجارت کی تعریف کریں نیز اس کے اراکین کی اقسام بیان کریں۔

جواب:

ایوان صنعت و تجارت کے وفاق کی تعریف: مختلف ایوان ہائے صنعت و تجارت باہمی مفادات کے حصول کی خاطر مل کر ایک وفاق قائم کر لیتے ہیں جو کہ ایوان صنعت و تجارت باہمی مفادات کے حصول کی خاطر مل کر ایک وفاق قائم کر لیتے ہیں جو کہ ایوان صنعت و تجارت کا وفاق کہلاتا ہے۔ چونکہ ایوان صنعت و تجارت کے مقاصد میں ممبران کے معاشی مفادات کا تحفظ اور اشیاء کے تبادلہ میں ہر ممکن مدد بہم پہنچانا ہوتا ہے۔ لہذا ان مقاصد کے حصول کی خاطر اگر انہیں فرداً فرداً کسی مشکل کا سامنا ہو تو وہ اپنے وفاق سے رابطہ قائم کرتے ہیں۔ وفاق اپنے تمام تر ذرائع استعمال میں لاتے ہوئے ان کے مسائل کے حل کیلئے ہر ممکنہ اقدام کرتا ہے۔

آزادی کے بعد پاکستانی تاجروں نے اسے بہتر طور پر علاقائی ضروریات کے مطابق منظم کیا علاوہ ازیں رفتہ رفتہ پاکستان کے دوسرے علاقوں میں بھی ایوان ہائے صنعت و تجارت قائم ہوتے چلے گئے اور 1961ء میں حکومت کے نافذ کردہ قانون برائے تجارتی تنظیم آرڈی نانس کے تحت انہیں مزید فروغ اور استحکام حاصل ہوا۔ اس قانون کی رو سے علاقائی ایوانوں کو مربوط کرنے کیلئے ایک وفاق ایوان ہائے صنعت و تجارت کا قیام عمل میں لایا گیا۔ جس کا صدر دفتر کراچی میں ہے۔ یہ وفاق 24 جون 1960ء کو کنوینز ایکٹ 1913ء کے تحت کراچی میں قائم کیا گیا۔ وفاق ایوان ہائے تجارت و صنعت کراچی ملک کے تمام علاقائی ایوانوں کا قومی وفاق ہے۔ یہ وہی فرائض انجام دے رہا ہے جو آزادی سے قبل وفاق ایوان ہائے تجارت و صنعت ہندوستان دیتا تھا۔ جو دسمبر میں دہلی میں قائم کیا گیا تھا۔ پاکستانی وفاق نے اس خلاء کو نہ صرف ختم کر دیا جو پرانے ہندوستانی وفاق کی وجہ سے پیدا ہوا تھا بلکہ اس کی بدولت پاکستان کے مختلف شہروں میں کافی نئے ایوان قائم ہوئے۔ وفاق ایوان ہائے صنعت و تجارت کراچی کے قدیم ترین الحاق میں ایوان صنعت و تجارت لاہور ہے۔ مگر اس کے علاوہ ملتان، فیصل آباد، راولپنڈی، کوئٹہ، سکھر، حیدر آباد، پشاور اور گوجرانوالہ علاقائی ایوان ہائے تجارت و صنعت صنعتی استحکام کیلئے مستحکم بنیادوں پر کام کر رہے ہیں۔

ایوان صنعت و تجارت کے وفاق کے مقاصد: ایوان صنعت و تجارت کے وفاق کے مقاصد کچھ اس طرح سے ہیں۔

- 1۔ پاکستان کی بیوپار، زراعت، صنعت، معدنیات اور ٹرانسپورٹ کے فروغ کیلئے کوشش اور مدد کرنا۔
- 2۔ پاکستانیوں اور پاکستان میں بسنے والے دیگر غیر ملکی تاجروں کو ملکی اور غیر ملکی تجارت کے فروغ اور تحفظ کیلئے نہ صرف کوشش بروئے کار لانا بلکہ ان کی زراعت، ٹرانسپورٹ، صنعت، مینوفیکچر، مالیات، بینکاری، بیمہ کاری کے شعبوں میں مدد فراہم کرنا۔
- 3۔ مختلف ایوان ہائے تجارت کے درمیان دوستانہ تعلقات کے فروغ کیلئے اقدامات کرنا۔ اس کے علاوہ یہ وفاق ایوان صنعتی تنظیموں جو اندرون ملک یا بیرون ملک کام کر رہی ہوں کے درمیان رابطہ قائم کرنے کیلئے بھی اپنی گرانقدر خدمات فراہم کرتا ہے۔
- 4۔ مذکورہ بالا تمام مقاصد کے حصول کیلئے بالواسطہ یا بلاواسطہ مثبت اقدام کرنا۔
- 5۔ اعداد و شمار و اطلاعات کو اکٹھا کر کے متعلقہ ایوانوں کو فراہم کرنے کے ساتھ ساتھ تجارتی، تکنیکی اور معاشی معلومات میں اضافہ کرنا بھی ایوان ہائے صنعت و تجارت کے وفاق کے مقاصد میں شامل ہے۔
- 6۔ پاکستان کے عوام کیلئے تجارتی، صنعتی، فنی اور سائنس کی تعلیم کے فروغ کیلئے اقدامات کرنا۔
- 7۔ ملکی معاشی مفادات کے حصول کی خاطر بنائے جانے والے قوانین کی حمایت یا مخالفت کیلئے ضروری اقدامات کرنا تاکہ اس کے ممبر اداروں کے حقوق کا تحفظ کیا جاسکے۔
- 8۔ ممبران کے مابین جھگڑوں کی صورت میں حالات کا نہ صرف جائزہ لینا بلکہ جھگڑے ختم کروانے کیلئے بطور ثالث خدمات فراہم کرنا بھی ایوان ہائے صنعت و تجارت کے وفاق کے مقاصد میں شامل ہے۔ اس سلسلہ میں اگر ماہرین کی خدمات کی ضرورت پڑے تو وہ بھی وفاق فراہم کرتا ہے۔
- 9۔ بیرون ملک پاکستانی تاجروں کی صنعتی و تجارتی حقوق کیلئے پاسداری بھی کرتا ہے۔

دنیا کی تمام یونیورسٹیز کے لیے انٹرن شپ رپورٹس، پروپوزل، پراجیکٹ اور تھیسز وغیرہ بھی آرڈر پر تیار کیے جاتے ہیں۔

حصص کی تعداد اور اختتام

حصص کی قیمت اور اس کی وصولی کا طریق کار

ایسے اصول و ضوابط جن کا تعلق حصص کی ملکیت، منتقلی اور تبدیلی سے ہوتا ہے۔
حصص کی تینخ اور حصص کی ادا شدہ اقساط کو ضبط کرنے کی وضاحت۔

حصہ داروں کو اختیاری ووٹ کا حق۔

کمپنی کے اجلاس کی نوعیت اور کارروائی

تفصیل سازوں کی ترقی اور معزولی کے اسباب نتائج کے قواعد و ضوابط

منافع اور دیگر مفادات کے لیے شرکاء کو اطلاع

ہر کمپنی کے ضوابط واضح اور درحقیقت سے پاک ہونے ضروری ہیں۔

کمپنی کے قواعد میں تبدیلی:

داد پاس کر لی جائے۔ یہ تبدیلی کمپنی ایکٹ کے درج شدہ اختیارات کے مطابق ہونا ضروری ہے۔ کمپنی قواعد میں تبدیلی لانے کا حق رکھتی ہے مگر اس تبدیلی کا اثر کاروبار پر بری طرح نہیں ہونا چاہیے۔ ایسی تبدیلیاں عمل میں لائی جائیں جن سے کسی حصہ دار کا دل مجروح نہ ہو۔ تبدیلی طبیعت میں خوشگوار اثر ڈالنے والی ہو، ورنہ شرکاء کے دلوں میں بغض کی لہر دوڑ جائے گی۔ اگر کوئی شق متنازعہ فیہ ہو تو عدالت کی طرف سے فیصلہ کروایا جاسکتا ہے۔

آئین اور قواعد کا اثر: جب کمپنی کا آئین و ضوابط رجسٹرڈ ہو جاتے ہیں تو یہ ضوابط تمام ممبران پر لاگو ہو جاتے ہیں۔ کوئی ممبر بھی آئین اور قواعد کی خلاف ورزی نہیں کر سکتا۔ اگر مخالفت وغیرہ ظاہر نہ ہو تو سمجھ لیا جاتا ہے کہ تمام ممبران قواعد کی تمام شکلوں میں عمل پیرا ہونے کا اقرار کرتے ہیں۔ کمپنی کے آئین اور قواعد ایسی دستاویزات ہیں جن کو پبلک کا ہر آدمی دیکھنے کا مجاز ہوتا ہے کمپنی کے ساتھ جب کوئی آدمی کاروبار کرے تو اس پر لازم ہے کہ آئین و قواعد پر گہری نظر ڈال لے ورنہ بعد میں اس کو کسی قسم کا اعتراض کرنے کا کوئی حق حاصل نہ ہوگا۔ لہذا لین دین کرتے وقت یہ سو فیصد تصور کر لیا جائے گا کہ ہر آدمی کمپنی کے آئین و قواعد کو من و عن تسلیم کرنے کا وعدہ کر چکا ہے۔ ضروری ہے کہ کمپنی کے آئین و قواعد کو مد نظر کاروبار شروع کیا جائے۔

سوال نمبر 4۔ مندرجہ ذیل پر نوٹ لکھیں:

الف۔ کمپنی کا پیش نامہ

جواب۔

پیش نامہ اور اس کے مشمولات:

مطلوبہ کاغذات مکمل ہو جانے کے بعد کمپنی کی رجسٹریشن کروائی جاتی ہے۔ اس کے بعد کاروبار کے آغاز کا مرحلہ شروع ہو جاتا ہے جس کے لیے سرمایہ کی ضرورت پیش آتی ہے۔ سرمایہ کے حصول کے لیے کمپنی کے نظام پیش نامہ یا قائم مقام پیش نامہ کی اشاعت کا اہتمام کرتے ہیں۔ پیش نامہ کی اشاعت کا مقصد سرمایہ کی حصولی ہوتی ہے۔ آئین کمپنی اور قواعد کمپنی کی شرائط مکمل کر کے رجسٹر کر دیتے ہیں۔ اس کے بعد نظام کے ذمہ کمپنی کا پیش نامہ یا قائم مقام پیش نامہ تیار کر کے رجسٹر کے دفتر میں ہی جمع کروانا ہوتا ہے۔ کمپنی ایکٹ کی رو سے پیش نامہ کی تعریف یہ ہوگی۔ ”پیش نامہ سے مراد ایسی اطلاع، گشتی مراسلہ، اشتہار یا تحریر ہے جس سے کمپنی عوام کو حصص تمسکات خریدنے کی دعوت دیتی ہے۔ اس دعوت نامہ کے ساتھ کسی قسم کا اشتہار منسلک نہ ہو، جو یہ ظاہر کرے، کہ یہ دعوت نامہ محض فرضی اور رسمی ہے۔“

نئی کمپنیوں کو پیش نامہ یا قائم مقام پیش نامہ پیش کرنے کی ضرورت نہیں ہوتی، کیونکہ وہ لوگوں کو حصص خریدنے کے لیے مجبور نہیں کر سکتیں، لہذا انہی کمپنیاں اس شرط سے پاک ہوتی ہیں۔ اگر کسی وجہ سے عوامی کمپنی کو پیش نامہ کی عدم موجودگی میں کام کرنے کی ضرورت پیش آئے تو وہ قائم مقام پیش نامہ تیار کر کے کاروبار شروع کر دیتے ہیں۔ اس کی اطلاع بھی رجسٹر کے دفتر میں پہنچادی جاتی ہے۔ پیش نامہ کا ایک اہم پہلو یہ بھی ہے کہ اسے اپنے عزیزوں اور رشتہ داروں کو بطور پیشکش نہیں کیا جاتا بلکہ کھلے بندوں عوام کو حصص وغیرہ خریدنے کی دعوت دی گئی ہے۔ پیش نامہ ایک اپیل کی شکل ہے جو عوام کو کی جاتی ہے جس کا مقصد کمپنی کے حصہ دار بن کر منافع حاصل کرنا ہے۔ پیش نامہ میں ہر شق کی وضاحت ضروری ہے کوئی بیان دو معنی نہ ہو اور نہ ہی کسی قسم کے دھوکہ کا شائبہ ہو۔ ہر قسم کی دھوکہ دہی کی ضمانت نظام یا کمپنی کے بااختیار نمائندے پیش کرتے ہیں لہذا اس ضمن میں ان کے پیش نامہ پر دستخط کروائے جاتے ہیں۔ یہ دستخط اس ذمہ داری کا ثبوت ہوتے ہیں کہ جو کچھ اس میں بیان کیا گیا ہے وہ من و عن درست ہے۔

پیش نامہ کے مشمولات:

پیش نامہ کو درج ذیل اطلاعات سے مزین ہونا چاہیے۔

۱۔ نام اور کمپنی کا مکمل پتہ۔

دنیا کی تمام یونیورسٹیز کے لیے انٹرن شپ رپورٹس، پروپوزل، پراجیکٹ اور تھیسز وغیرہ بھی آرڈر پر تیار کیے جاتے ہیں۔

علامہ اقبال اوپن یونیورسٹی کی تمام کلاسز کی حل شدہ اسائنمنٹس، گیس پیپرز فری میں ہماری ویب سائٹ سے ڈاؤن لوڈ کریں یا ہاتھ سے لکھی ہوئی اور آن لائن ایل ایم ایس کی مشقین دستیاب ہیں۔

بڑے مقاصد
تعداد اور اقسام
ذخیرہ مبادلہ کے لیے حصص کے اندراج کی اطلاع
ترجیحی حصص کی انتقال پذیری کے کوائف
حصص کی مختلف اقسام سے وابستہ سرمایہ اور منافع کے حقوق
حصص کی تعداد جو کہ ناظم کی قابلیت کے لحاظ سے قواعد کی رو سے مقرر کی گئی ہو۔
نظماً، نمائندگان انصارم، معتقد اور خازن کے کوائف
اقل ترین سرمایہ
سرمایہ کی فہرست جو کہ کم از کم تین دل کھولی جائے گی کھلنے
درخواستوں اور تفویض حصص کے ذریعہ قابل ادا رقم۔
جزوی یا کلی ادا کردہ حصص اجرا کردہ کی تعداد
انڈر رائٹرز کے نام
ابتدائی اخراجات کی رقم کا تخمینہ
ہر ناظم کی دلچسپی کی کیفیت اور حد بانیوں کی تائیس میں دلچسپی اور کیفیت کی حد
مد محفوظ یا زوائد کے کوائف
مختلف حصص کے خریداروں کو اجلاس میں شرکت، اظہار رائے، دہندگان اور گفتگو
آئین کمپنی

عوامی کمپنی کی صورت میں آئین پر کم از کم سات ایسے اشخاص دستخط کر رہے ہوں جو کم از کم آئین میں مرقوم کردی گئی ہوں۔ دستخط کسی گواہ کی موجودگی میں ہوں گے۔ ان اشخاص کو اپنا پورا پتہ بھی لکھنا ہوگا اور کم از کم ایک کا خریدار بھی بننا ہوگا۔ آئین کمپنی کی شقیں کمپنی کی قسم کے لحاظ سے مختلف ہوتی ہیں۔ ان کی وضاحت درج ذیل طریقے سے ہوگی۔

۱۔ کمپنی کا نام: ہر کمپنی کے وجود کی شناخت اس کے نام سے ہوتی ہے۔ بانی یا شرکاء جو نام رکھنا چاہیں کوئی پابندی نہیں، ہاں یہ بات ذہن میں رکھ لی جائے کہ اس نام پر پہلے کوئی کمپنی کام نہ کر رہی ہو ورنہ تشخیص مشکل ہو جائے گی۔ نام رکھتے وقت مرکزی حکومت کی منظوری کا بھی خیال رکھا جائے۔ کمپنی کے ممبران کی ذمہ داری محدود نا ہر کرنے کے لیے کمپنی کے نام کے بعد محدود (لمیٹڈ) کا لفظ لکھا جائے۔ اگر کوئی کمپنی نجی قسم کی ہے تو اسے کمپنی کے نام کے بعد ”نجی محدود“ وغیرہ کے الفاظ لکھنے ہوں گے۔

۲۔ وقوع: مشترکہ سرمایہ کمپنی اپنا ایک رجسٹرڈ آفس قائم کرتی ہے۔ شہر کا نام نہیں لکھا جاتا بلکہ ملک یا صوبے کا نام ہوتا ہے۔ کیونکہ شہر کا نام لکھنے سے دفتر کی تبدیلی کے وقت کئی قباحتیں پیدا ہو جاتی ہیں۔ قوانین کی رو سے کئی مراحل طے کرنے کے بعد پتہ تبدیل ہو سکتا ہے۔ اس لیے حفظ ماتقدم کے طور پر پتہ ملک یا صوبے کا دیا جاتا ہے۔

۳۔ ذمہ داری: آئین کمپنی میں یہ امر واضح طور پر ظاہر کر دیا جاتا ہے کہ شرکاء کی ذمہ داری محدود ہوگی۔ اگر حصص کی ادائیگی اقساط میں ہو تو ادا کر دینے کے بعد شرکاء کی ذمہ داری ختم ہو جائے گی۔ چونکہ ذمہ دار پر ان کے حصص کی مالیت سے زائدہ بوجھ نہیں پڑتا۔ اس لیے اس تحفظ کی بنا پر کمپنیوں کو بہت ترقی ہوتی ہے۔ امیر ہی نہیں بلکہ غریب اشخاص بھی حصص خریدتے ہیں۔ جس سے کمپنی کو بہت زیادہ سرمایہ مل جاتا ہے۔ کمپنی کا سرمایہ مختلف حصص میں منقسم ہو جاتا ہے جس سے کسی نقصان کا بوجھ بھی مختلف اشخاص پر تقسیم ہو جاتا ہے۔

۴۔ سرمایہ: کاروبار کی بنیاد سرمایہ پر ہی ہے۔ آئین میں صرف رقم کا اندارج کافی نہیں، بلکہ اس میں حصص کی اقسام، تقسیم اور ہر حصہ کی مالیت درج ہوتی ہے۔ یہی وہ سرمایہ ہے جس سے کمپنی کی تجل (رجسٹریشن) ہوتی ہے اور یہی منظور شدہ سرمایہ کہلاتا ہے۔ یہی سرمایہ حصص کی شکل میں اکٹھا کرنا پڑتا ہے۔ اگر مزید سرمایہ حاصل کرنے کی ضرورت پیش آئے تو مسجل (رجسٹر) سے اجازت لے کر مزید حصص کی شکل میں سرمایہ حاصل کیا جاتا ہے۔ اس کے لیے مجوزہ فیس بھی قابل ادا ہوگی۔ اس سہولت کے پیش نظر قلیل سرمایہ سے کاروبار شروع کیا جاسکتا ہے اور ضرورت پیش آنے پر سرمایہ کی فراہمی کے لیے مزید حصص تقسیم کیے جاسکتے

دنیا کی تمام یونیورسٹیز کے لیے انٹرن شپ رپورٹس، پریپوزل، پراجیکٹ اور تھیسز وغیرہ بھی آرڈر پر تیار کیے جاتے ہیں۔

میٹرک ایف اے آئی کام جی اے بی کام ، بی ایڈ، بی ایس ایم اے ایم ایڈ ایم ایس سی پی ڈی ایف اسٹائنس ویب سائٹ سے مفت میں ڈاؤن لوڈ کریں ہاتھ سے لکھی ہوئی اور ایل ایم ایس کی انفرادی امتحانی مشقوں کے لیے کیدی کے نمبرز پر رابطہ کریں

میٹرک سے لیکر ایم اے ایم ایس سی ایم فل تک تمام کلاسز کی داخلوں سے لیکر گری کے حصول تک کی تمام معلومات مفت میں حاصل کرنے کے لیے ہماری ویب سائٹ کا وزٹ کریں

شرعی نقطہ نظر سے مضاربہ ایگریمنٹ میں سرمایہ کار کا حق فائق ہوتا ہے یعنی وہ مضارب پر کسی مخصوص شخص یا کمپنی کے ساتھ لین دین کرنے یا کسی خاص جگہ پر کاروبار کرنے کی پابندی عائد کر سکتا ہے اور ان اشیاء کا تعین بھی کر سکتا ہے جن کے علاوہ تجارت نہیں کی جاسکتی اور اگر مضارب اس کی ہدایات پر عمل نہ کرے تو وہ سرمایہ کار کے سرمائے کا ذمہ دار ہوگا جیسا کہ حضرت حکیم بن حزام رضی اللہ عنہ سے مروی ہے کہ جب وہ کسی کو مضاربہ پر مال دیتے تو یہ شرط عائد کرتے: ”میرے مال سے جانور نہیں خریدو گے اور نہ اس سے سمندر اور کسی وادی میں تجارت کرو گے اور اگر تم نے ایسا کیا تو میرے مال کے نقصان کی ذمہ داری تم پر ہوگی۔“

مروجہ اسلامی بینکوں کے کھاتے داران اس حوالے سے بھی بے بس دکھائی دیتے ہیں کیونکہ ان کا کام صرف رقوم جمع کرنا ہے۔ ان رقوم سے کونسا کاروبار کرنا ہے یا بینک اس کو کہاں استعمال کرے گا یہ اس کی اپنی صوابدید پر منحصر ہے، کھاتے دار اس کے بارے میں کوئی رائے نہیں دے سکتے۔ چنانچہ ہر اسلامی بینک کے اکاؤنٹ اوپننگ فارم میں یہ صراحت ہوتی ہے:

”بینک بحیثیت مضارب اپنی صوابدید پر صارفین سے وصول شدہ رقم کی سرمایہ کاری و عدم سرمایہ کاری کسی بھی کاروبار (کاروبار، ٹرانزیکشن، پروڈکٹ) میں کر سکتا ہے جو بینک کے شریعی ایڈوائزر سے منظور شدہ ہو۔ یہ درست ہے کہ سرمایہ کار مضارب کو یہ اختیار دے سکتا ہے کہ وہ جس کاروبار اور تجارت میں پیسہ لگانا چاہے لگا سکتا ہے یا جس علاقے میں مناسب سمجھے کاروبار کر سکتا ہے لیکن مضارب کی طرف سے سرمایہ کار کا یہ حق سلب کیا جانا غیر منصفانہ اقدام ہے جس کی تائید نہیں کی جاسکتی۔“

چوتھا اصول

مضاربہ میں سرمایہ کاری گارنٹی تو طلب نہیں کر سکتا کہ اسے اتنے فیصد منافع ہر حال میں ادا کیا جائے گا خواہ مضارب کو فائدہ ہو یا نقصان کیونکہ ایسا منافع سود کے زمرے میں داخل ہونے کی وجہ سے ناجائز ہوگا لیکن وہ مضارب سے یہ گارنٹی لے سکتا ہے کہ وہ اپنا فرض پوری دیانتداری اور تندہی سے ادا کرے گا اور ان شرائط کے مطابق ہی کاروبار کرے گا جو یقین کے مابین طے ہوئی ہیں اور اگر معاہدے میں طے شدہ شرائط کی خلاف ورزی یا اس کی غفلت اور بے احتیاطی کی وجہ سے کوئی نقصان ہوا تو وہ اس کا ازالہ کرے گا جیسا کہ المعاییر الشرعیہ میں ہے۔ ”رب المال مضارب سے کافی اور مناسب ضمانتیں لے سکتا ہے مگر شرط یہ ہے کہ رب المال ان ضمانتوں کو اسی صورت نافذ کرے گا جب مضارب کی زیادتی یا کوتاہی یا عقد مضاربہ کی شرائط کی خلاف ورزی ثابت ہو جائے۔ خود اسلامی بینک بھی سیکورٹی ڈپازٹ کے بغیر اپنے کلائنٹ کے ساتھ اجارہ و غیرہ کا معاملہ نہیں کرتے لیکن ایک بھی اسلامی بینک ایسا نہیں جو اپنے ڈپازٹر کو یہ گارنٹی دیتا ہو۔“

پانچواں اصول

کتب فقہ میں مضاربہ کی بحث میں ایک اصول بھی بیان ہوا ہے کہ مضاربہ کی بنیاد پر لئے گئے سرمائے سے صرف تجارت (Trading) ہی کی جاسکتی ہے، تجارت کے علاوہ اسے کسی اور مقصد کیلئے استعمال نہیں کیا جاسکتا۔ چنانچہ امام نووی رحمہ اللہ فرماتے ہیں:

”عقد مضاربہ کا تقاضا یہ ہے کہ مضارب خرید و فروخت کے ذریعے ہی مال میں تصرف کرے لہذا جب وہ اس طرح مضاربہ کرے کہ وہ اس مال سے کھجوروں کے درخت خریدے گا اور ان سے پھل حاصل کرے گا تو یہ جائز نہیں ہوگا کیونکہ قید یہ ہے کہ مال تصرف خرید و فروخت کے ذریعے ہوا دوسری وجہ یہ ہے کہ مضاربہ ان معاملات کے ساتھ مختص ہے جہاں مال میں اضافہ خرید و فروخت کے نتیجے میں ہو جبکہ کھجوروں میں یہ اضافہ خرید و فروخت کے نتیجے میں نہیں اس لیے اس کا مضاربہ باطل ٹھہرا اور یہ مساقات کا معاملہ بھی نہیں ہو سکتا کیونکہ اس صورت میں یہ کھجوروں کی ملکیت و ہود میں آنے سے پہلے مجہول و خستوں پر عقد ہوگا۔ اسی طرح اگر اس طرح مضاربہ کر لے کہ وہ جانور یا مویشی خریدے گا جو بذات خود مال کے پاس محفوظ ہوں گے مگر ان کی پیداوار حاصل کرے گا تو یہ بھی جائز نہیں ہوگا۔ وجہ وہی ہے جو ہم نے اوپر ذکر کی ہے یعنی یہ نفع خرید و فروخت کے نتیجے میں حاصل نہیں ہوا۔“

”اس کا مطلب یہی ہے کہ مضاربہ کا مال تجارتی سرگرمیوں کے علاوہ دوسری پیداواروں سکیموں میں استعمال نہیں ہو سکتا جیسے کوئی اس بات پر مضاربہ کر لے کہ وہ گندم خرید کر اسے پیسے گا اور روٹی پکا کر اسے بیچے گا اور نفع دونوں میں تقسیم ہوگا تو یہ مضاربہ فاسدہ ہوگا کیونکہ یہ نفع تجارت کے ذریعے حاصل نہیں ہوا بلکہ اس نے خود مال سے جنم لیا ہے“ امام ابوالقاسم عبدالکریم الرافعی رحمہ اللہ لکھتے ہیں: ”یعنی مضاربہ کے مال سے صرف تجارت کی جاسکتی ہے دوسرے نفع بخش کاموں میں لگانے کی اجازت نہیں کیونکہ مضاربہ وہاں ہوتا ہے جہاں اجارہ نہ ہو سکے اور وہ تجارت ہے۔ جہاں اجارہ ہو سکے وہاں مضاربہ کی ضرورت نہیں ہوتی۔ فقہا تحفہ کے نزدیک بھی مضاربہ کا مال صرف تجارت اور اس سے متعلقہ سرگرمیوں میں ہی لگایا جاسکتا ہے، چنانچہ فقہ حنفی کی مشہور کتاب ہدایہ میں ہے:

”مضاربہ کا عقد تجارتی سرگرمیوں کو ہی شامل ہے جبکہ یہ (ایک خاص مسئلہ کی طرف اشارہ) تاجروں کا کام نہیں ہے۔“ دوسری جگہ ایک مسئلہ کی وضاحت میں لکھتے ہیں:

”کہ یہ امام محمد اور امام ابوحنیفہ کے نزدیک اس لیے جائز نہیں کہ یہ تجارت میں شامل نہیں اور عقد مضاربہ کا مقصد صرف تجارت میں کسی کو ایجنٹ بنانا ہے۔“

مزید لکھتے ہیں:

”جب یہ تجارت نہیں ہے تو مضاربہ میں بھی شامل نہیں ہے۔“

دنیا کی تمام یونیورسٹیز کے لیے انٹرن شپ رپورٹس، پروپوزل، پراجیکٹ اور تھیسز وغیرہ بھی آرڈر پر تیار کیے جاتے ہیں۔

علامہ زکریا انصاری رحمہ اللہ رقم طراز ہیں:

”اگر کوئی اس طرح مضاربہ کرے کہ وہ دراہم سے کھجوروں کے درخت خریدے گا تا کہ ان کی؟ مدن حاصل کرے اور نفع دونوں کے درمیان تقسیم ہو تو یہ بھی جائز نہیں ہوگا کیونکہ اس صورت میں جو نفع حاصل ہوا ہے وہ مضارب کے تصرف کا نتیجہ نہیں ہے وہ تو خود مال کا کمال ہے۔ جب کہ اسلامی بینک مضاربہ کی بنیاد پر لیا گیا سرمایہ اجارہ وغیرہ میں بھی لگاتے ہیں جس سے اسلامی بینکوں میں رائج مضاربہ مشکوک قرار پاتا ہے۔ چونکہ اس نقطہ نظر کے حق میں دلائل نہیں ہیں اس لیے اسلامی بینکاری کے حامی بھی یہ کہنے پر مجبور ہیں کہ بنیادی طور پر مضاربہ تجارت میں ہی ہوتا ہے۔ زرعی اور صنعتی منصوبوں میں اس کا استعمال اس کے مفہوم میں وسعت پیدا کر کے کیا جانے لگا ہے۔ چنانچہ المعاییر الشرعی میں ہے: ”مضاربہ ان طریقوں میں سے ہے جو زیادہ تر تجارت میں استعمال کیا جاتا ہے پھر اس کے استعمال میں وسعت پیدا ہوگئی یہاں تک کہ تجارتی، زرعی اور صنعتی سرمایہ کاری وغیرہ کو بھی شامل ہو گیا۔ مضاربہ کے مفہوم میں یہ وسعت کس نے پیدا کی، کب کی اور کس بنیاد پر کی؟ اسلامی بینکوں کے مفتیان کرام اس بارے میں بالکل خاموش ہیں۔“

چھٹا اصول۔

مضاربہ میں نفع کا صحیح اندازہ تب ہی ہو سکتا ہے جب مضاربہ کاروبار کے غیر نقد اثاثوں کو بیچ کر نقد میں تبدیل کر لیا جائے۔ اسی لئے ماہرین شریعت یہ کہتے ہیں کہ لیکویڈیشن سے پہلے منافع کی تقسیم درست نہیں ہے۔ چنانچہ معروف حنفی فقیہ جناب علامہ علاء الدین کا سانی رحمہ اللہ لکھتے ہیں۔

”مضاربہ میں نفع کی تقسیم کی شرط یہ ہے کہ رب المال اپنے راہ؟ س المال پر قبضہ کر لے۔ چنانچہ اصل سرمائے کو قبضہ میں لینے سے قبل نفع کی تقسیم درست نہیں ہوگی۔ اس کی وجہ یہ ہے کہ اگر لیکویڈیشن کے بغیر منافع تقسیم کر دیا جائے اور بعد میں مال ضائع یا بلا ہوا میں مندی ہو جائے تو اس سے رب المال کو نقصان اٹھانا پڑے گا۔ کیونکہ اصول یہ ہے کہ اگر کسی کاروبار کو ایک مدت کے دوران نقصان اور دوسری مدت کے دوران منافع ہو تو پہلے اس منافع سے نقصان کو پورا کیا جائے گا اور اگر نفع کی کوئی رقم باقی رہی ہو تو وہ رب المال اور مضارب کے درمیان طے شدہ فارمولے کے مطابق تقسیم ہوگی۔ لیکویڈیشن سے قبل منافع کی تقسیم کی صورت میں چونکہ مضارب سابقہ مدت کے نفع سے اپنا حصہ وصول پا چکا ہوتا ہے جس کی واپسی کا مطالبہ فریقین کے مابین نزاع اور کشیدگی کا سبب بن سکتا ہے اس لئے لیکویڈیشن سے پہلے منافع کی تقسیم کا عمل درست نہیں ہو سکتا۔ اسلامی بینکوں میں چونکہ رقمیں جمع کرانے اور نکالنے کی کوئی تاریخ متعین نہیں ہے کہ تمام اکاؤنٹ ہولڈر اسی ایک تاریخ میں رقمیں جمع کر لیں اور نکالیں بلکہ یہ عمل مسلسل جاری رہتا ہے اس لئے منافع کی تقسیم سے قبل غیر نقد اثاثوں کو بیچ کر نقد میں تبدیل کرنے کی نوبت نہیں آتی، صرف ان اثاثوں کی بازاری قیمت کا اندازہ کیا جاتا ہے، عملاً کاروبار ختم نہیں ہوتا۔ یہ طریقہ علامہ کا سانی رحمہ اللہ کی بیان کردہ شرط کا تقاضا پورا کرتا ہے یہ غور طلب پہلو ہے جس کا بار یکہ بنی سے جائزہ لینے کی ضرورت ہے۔“